

Quelles sont les Clés pour bien Entreprendre?

La personnalité de l'Entrepreneur

- Réception
 - Faculté d'analyse
 - De compréhension
 - De synthèse
- Démision
 - Imagination
 - Goût du travail en équipe
 - Charisme
 - Caractère etc.

Parler de son projet

- Faire évoluer son projet
- Critiques constructives
- Développer son réseaux
- Diffuser la bonne parole
- Conseils, point de vue externe

Le contexte

- Quand?
 - Il y a toujours une opportunité à saisir
 - En situation de crise, bon moment pour innover
- Où?
 - En France
 - A l'international

La gestion de l'échec

- Limiter les risques
- Dépasser les difficultés
- Un entrepreneur => résout des problèmes en permanence
- Apprendre des es échecs
- Avoir un esprit positif
- Apprendre à gérer son stress

Les étapes préliminaires à la création

- Identification du besoin (2 types)
- L'idée
- Étudier la faisabilité

Étude de marché

- Rechercher des informations
- Faire la synthèse et analyser les informations recueillies
- Rédiger le rapport
- Estimer le chiffre d'affaires prévisionnel

Business Plan

- Du point de vue du créateur
 - Maximiser les dépenses
 - Minimiser les recettes
- Voir Map Construction d'un Business Plan

Recherche de financement

Où chercher le financement

- L'Auto-financement
- Levée de fond
- Subvention
- La dette

Comment convaincre un investisseur?

- Dépend beaucoup de la personnalité de l'entrepreneur
- Expliquer son projet de manière claire
- Convaincre sur le fond
- Donner envie sur la forme
- Du réalisme
- Faire rêver les financiers

⚠ Risque de rechercher trop d'investisseurs et moins de clients